

Wir sind ein stolzes Mitglied der börsennotierten PALFINGER Gruppe und Markt- und Technologieführer von Ladekranen für Holz-, Bauund Recyclingeinsätze. Mit 260 Mitarbeitern/-innen am **Standort Elsbethen** bewahren wir uns die nötige Flexibilität, um regelmäßig die innovativsten Lösungen der Branche auf den Markt zu bringen. Wenn du dir einen Job wünschst, der dir nicht nur die Miete zahlt, sondern dich wirklich erfüllt, weiterbringt, begeistert, dann bist du bei **PALFINGER EPSILON** richtig.

## Inside Sales Specialist / Vertriebsinnendienst (w/m/d)

Du hast das "Vertriebs-Gen" in dir, bist ein/e Netzwerker/in mit technischem Verständnis und willst dir den Grundstein für eine Karriere im internationalen Verkauf legen?

Du bist in ständigem Kontakt mit unseren internationalen Partnern und bist deren erste Ansprechperson. Gemeinsam mit dem Area Sales Manager betreust du ein definiertes Verkaufsgebiet. Du bist maßgeblich verantwortlich für den reibungslosen Ablauf unseres Auftragsdurchlaufs (von der Erfassung bis zur Auslieferung). Mit deiner geschärften Wahrnehmung erkennst du laufend Verbesserungspotentiale in unseren Prozessen und entwickelst diese gemeinsam mit deinen KollegInnen weiter. Da dein oberstes Ziel wahre Kundenbegeisterung ist, vertrittst du die Kundeninteressen im Unternehmen und findest immer kreative Lösungen für die Anliegen deiner Kunden. Darüber hinaus hast du Lust Teil eines humorvollen und proaktiven Teams zu werden, welches dich einfach so nimmt, wie du bist.

## Du möchtest den EPSILON Spirit gemeinsam mit uns erleben? Auch als Berufs-, oder Quereinsteiger bist du bei uns richtig.

- Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (HTL, HAK, Lehre etc.).
- Dich zeichnet eine selbstständige und strukturierte Arbeitsweise aus.
- Du bist ein Kommunikationstalent und hast Freude am Kontakt mit dem Kunden.
- Dein Englisch kann sich hören und sehen lassen, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil.
- Du verfügst über gute EDV-Kenntnisse (MS-Office) und SAP-Kenntnisse sind von Vorteil.

## Wir bieten:

- Eine umfangreiche Einschulung und Weiterbildungsprogramme um dich optimal auf deine Aufgaben als Inside Sales Specialist und weitere Herausforderungen weiterzubilden.
- Flexible Arbeitszeiten (Gleitzeit ohne Kernzeit, ...)
- Betriebliches Gesundheitsmanagement PALfit, Kantine mit Essenszuschuss sowie zahlreiche Mitarbeitervergünstigungen.
- Ein attraktives und leistungsbezogenes Gehalt, das sich an Deiner Qualifikation und deiner Berufserfahrung orientiert und das für diese Position über dem Kollektivvertrag liegt (KV-Minimum auf Basis einer Vollzeitbeschäftigung ist EUR 38.682,28).

Ergreife die Chance, werde ein Teil von uns und lade dein Bewerbungsschreiben sowie deinen Lebenslauf in unser Onlineportal hoch.

Du hast noch Fragen zur Position oder über unser Unternehmen dann melde dich gerne bei unserem HR-Team unter +43 662 6295480 oder informiere Dich auf unserer Homepage: offene Stellen: Palfinger Epsilon